



**Sorin Stan**, inginer in mecanica, specializarea *masini hidraulice si pneumatiche*, absolvent al masteratului in administrarea afacerilor la **Open University Business School**, este specializat si are o bogata experienta in consultanta in inginerie mecanica, proiectarea serviciilor, strategii, turnaround, creativitate si managementul operatiunilor.

Expertiza sa se bazeaza atat pe studii de specialitate, cat si pe o bogata experienta acumulata in training, vanzari, management general si derularea de mari proiecte organizationale (implementare ERP, reengineering, diversificare asociata, rebranding, downsizing, etc).

Are o experienta relevanta in managementul companiilor aflate in dificultate.

La **CODECS** Sorin sustine cursuri de management, negocieri, vanzari, creativitate si programul Diploma Profesionala in Managementul Vanzarilor.

Creativitatea in Business este un curs care permite cursantilor dezvoltarea competentelor manageriale si de leadership, capacitatea creativa si abilitatea de a alege si utiliza cele mai potrivite tehnici creative de rezolvare a problemelor in situatii date, atat la nivel individual cat si in echipa.

Pentru inscrieri si informatii despre programele CODECS, un consultant va sta la dispozitie la sediul din str. Agricultori, nr. 37-39, la telefon: 021.252.51.82/ 3/ 4 sau e-mail sales@codecs.ro.

Odata, cineva (persoana importanta, nu spui cine) m-a laudat, spunand ca sunt un foarte bun strateg. Pasamite, acea persoana tocmai ce lecturase propunerea mea de strategie competitiva pentru companie si ramasese, vezi bine, foarte (placut) impresionata. Doamne, ce bine mi-a fost atunci! O bucată de vreme abia de m-au mai incaput straiele!

Si a venit vremea sa implementam **strategia**. In graba, cu o nerabdare aproape viscerală, de inteleas, dar nu de scuzat, am inceput treaba. Parea ca totul merge bine, lucrurile incepeau sa capete contur. Si, deodata, esafodajul construit repede, pe un mortar inca umed, a inceput sa se fisureze. Probleme mari de penetrare a pietei, de costuri, apoi de calitate, nu putem, nu merge, nu iese, reclamatii de la clienti, frustrare in ograda, samburele prolific al neincrederei a inceput sa rodeasca, na, ce-i de facut?

Pana la urma, am dres busuiocul, dar a costat. Putea sa fie altfel? Privind in urma, as fi tentat sa afirm ca NU. A fost o lectie aspra, dar plina de miez. Am invatat ceea ce invatasem la cursurile de MBA. Dar acum, invatatura mea fusese forjata in cupitorul practiciei.

**Daca strategia nu este aliniata cu resursele, capabilitatile si cultura organizatiei, implementarea ei, va suferi mult sau va esua, oricat de maiestru a fost conceputa acea strategie.**

Iata o lectie valoroasa. Una din multele pe care practica manageriala mi le-a oferit si pe care le pot oferi mai departe, la randul meu. Sunt lectii pe care nicio scoala nu ti le poate oferi in totalitate. Insa, fara scoala, gresesti mai mult, mai grav, uneori nici macar nu stii ce ai gresit sau, si mai grav, nu gresesti nimic. Pentru ca nu ai curaj sa faci ceva. Si mai departe, plecand de la toleranta la eroare putem vorbi despre aceasta ca si investitie, ca si premisa a leadershipului adevarat si deschiderii catre schimbare creativa ca unica abordare ce produce cu adevarat valoare si diferentiere in piata; putem vorbi despre **eu** cel egotic si despre **noi** cel echilibrat si despre multe, multe altele.

**Cu totii descoperim, la un moment dat, cat de lunga-i calea de la incompetenta inconstienta la competenta constienta!**